



Resonate 2021

"Resonate 2021"是2019-2021年期间第6次中期经营计划的口号。

2019年3月27日 株式会社 河合乐器制作所



|      | 向基础业务的进一步<br>成长发起挑战  | <ul> <li>扩大了旗舰型号 "Shigeru Kawai Grand Pianos" 系列的销售。</li> <li>在达拉斯、汉堡开设了销售店,并在法国成立了一家批发公司。</li> <li>重新装修了福冈与仙台的销售店,并在滨松重新开设了销售店。</li> <li>在中国构建了实现中长期业务增长的基础,并推进了业务发展。<br/>设立了中国宋庆龄基金会河合音乐专项公益基金,并开设了河合音乐培训班。<br/>与中国乐器协会签署了关于钢琴调律业务合作的基本协议。</li> </ul> |  |  |
|------|--|---|--|--|
| 主要战略 | • 推出了新类别的高附加值产品,其中包括:<br>产品的制造改革 "NOVUS NV10"混合数码钢琴<br>"AURES"混合立式钢琴 |   |  |  |
|      | 扩大素材加工事业   | • 在金属事业,扩大了无级变速箱用零部件的材料、以及半导体用材料的订单。  |  |  |
|      | 投资与资本政策  | <ul><li>为了提高生产效率与加强直营店等的销售渠道,进行了资本投资。</li><li>回购了自己公司股票。</li></ul>  |  |  |
| 基础建设 | 品牌建设   | <ul> <li>在第十届滨松国际钢琴比赛上使用Shigeru Kawai SK-EX音乐会大三角钢琴的土耳其钢琴家Can Çakmur荣获了第一名。</li> <li>为纪念公司成立90周年纪念,推出了"CRYSTAL GRAND CR-1M"钢琴。</li> </ul>   |  |  |
|      | 人才培育   | <ul><li>根据工作经历充实了教育与培训的内容及范围,并推进了轮岗。</li><li>通过销售组织改革,提高了员工的能力。</li></ul>   |  |  |

2016年3月-实际业绩

业绩推移

销售额与

利润推移



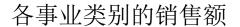
#### 第4次 第5次中期经营计划 2018/3月期 2016/3月期 2017/3月期 2019/3月期 实际业绩 实际业绩 实际业绩 实际业绩 计划 计划 计划 〔单位: 亿日元〕 692.5 680.0 665.4 710.0 707.9 740.0 725.0 销 售 额 37.0 利 润 26.6 25.0 23.1 29.0 27.4 37.0 3.5% 3.9% 5.1% 3.8% 3.7% 4.1% 5.0% 利 润 率 利 26.2 23.0 25.7 27.0 30.6 35.0 39.0 经 常 润 17.9 16.3 21.0 16.0 20.5 19.5 21.0 期净利 润 7.6% 9.1% 8.6% 8.7% 9.3% 7.6% 8.6% R 0 Е (单位: 亿日元) ----计划销售额 ■实际销售额 十划利润 -- 实际利润 800 40 600 30 400 20 200 10 0 0

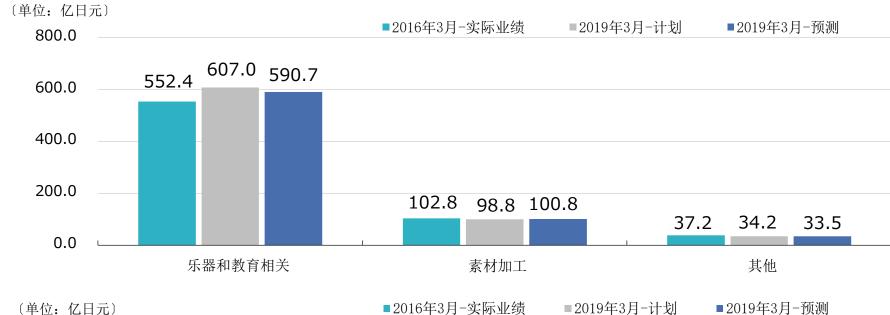
2017年3月-实际业绩

2018年3月-实际业绩

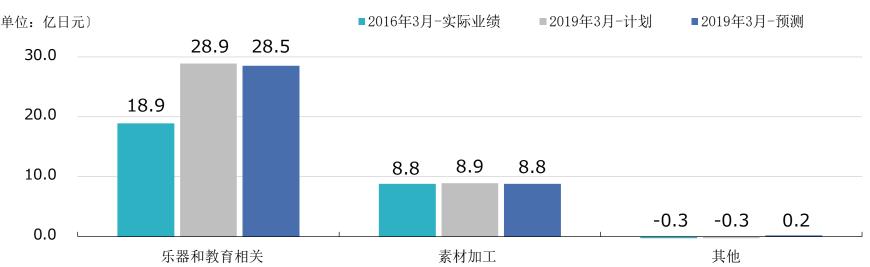
2019年3月-预测



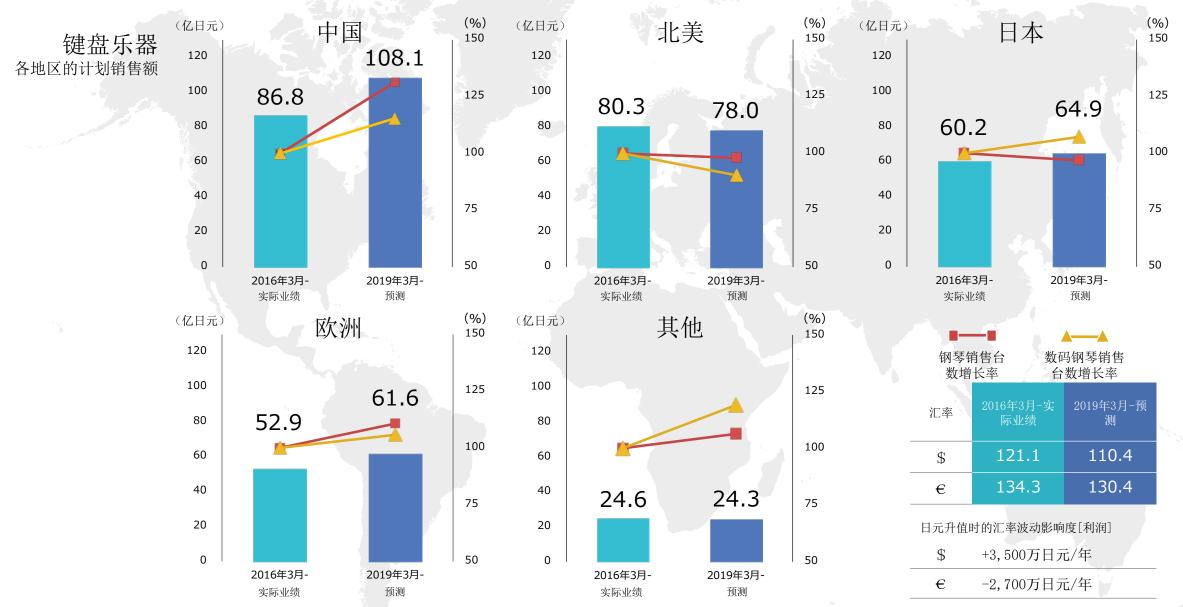




### 各事业类别的利润









## 力求成为富有创造性、更加获得青睐的公司……

- 创造富足、令人愉快的生活环境。
- 将顾客满意放在第一位,为顾客提供产品和服务。
- 面向未来开展公司经营活动。
- 关心员工, 致力打造公平、公开的公司。

力求成为河合祖业之钢琴制造的顶级品牌。通过追求顾客满意与音乐文化的发展,不断提升企业价值与品牌力,实现持续增长。

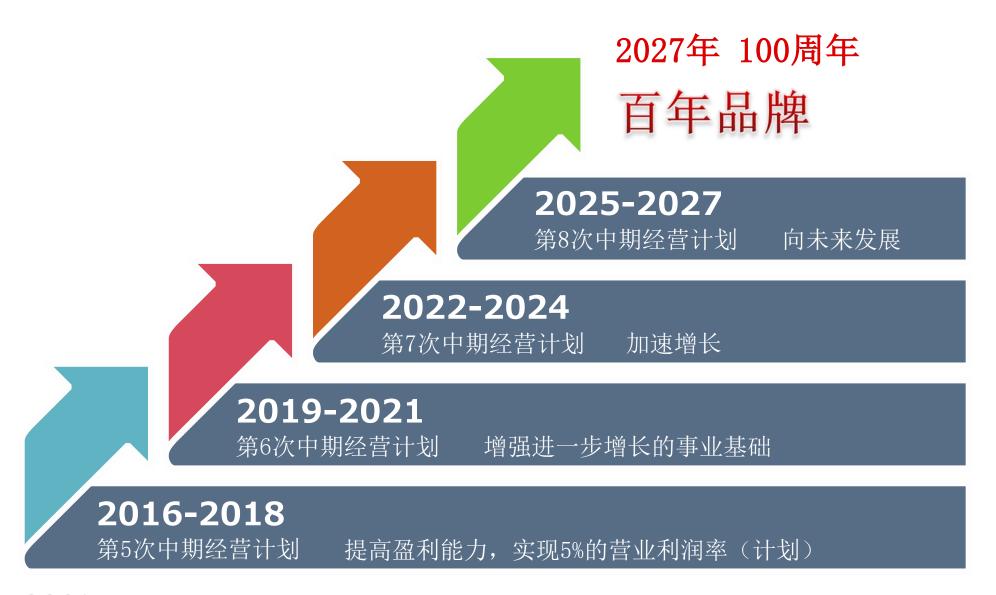


# 百年品牌

- 通过进一步增强销售力、竞争力、生产效率与组织力,提升河合的品牌力,飞跃性地提升盈利能力与企业价值。
- 力求成为全球钢琴市场的No.1,并提高河合核心事业的乐器和教育事业盈利能力。

### 第6次中期经营计划的定位





### 第6次中期经营计划 "Resonate 2021"



### ■基本方针

为构建百年品牌,推进重点战略与事业战略,并增强各事业的业务基础。

### ■重点战略

增强"销售力","产品与服务力","生产力","组织力",并将它们融合起来,力求提高乐器和教育事业盈利能力,实现业务扩张。进而实现河合的进一步增长。

### ■事业战略

加强重点事业的进一步发展,以实现中长期计划。

- · 在海外拓展教育和调律事业。
- 素材加工事业





# 重点战略

### 第6次中期经营计划 重点战略



### ■增强销售力

成熟市场的动向: 预计在日本、北美及欧洲,每年的销售额将保持在同一水平,或以几个百分点的 速度略有增长。

- 加强旗舰型号 "Shigeru Kawai Grand Pianos"系列和高附加值的混合型钢琴的销售。
- 加强销售渠道。

### 海外市场

• 扩大休斯顿、达拉斯和汉堡直营店的销售, 以及加强法国和俄罗斯的批发业务。





休斯顿

达拉斯

汉堡

### 日本市场

- 建立直销、调律、音乐培训班和批发部门之间的密切 合作体制,并充分利用该体系和CRM(客户关系管理) 系统,加强销售基础。
- 重新装修旗舰店,并增强东京首都圈的销售力。





- 通过加强与客户的信赖关系,增加销售数量,提高盈利能力。
- 通过增加钢琴课的学生人数,扩大乐器和教育事业。

### 第6次中期经营计划 重点战略



### ■增强销售力

中国市场的动向: 这是世界上最大的市场,其定价 范围比欧洲和美国更大。

- 加强与合作伙伴的合作业务,涵盖从产品规划到制造、销 售的整个业务领域。
- 扩大数码钢琴的销售。
- 加强音乐培训业务与调律业务的协调,促进这两个业 务的发展。

新兴市场的动向: 乐器和教育事业正在稳步增长, 预计可获得中长期的增长。

- 加快扩大东南亚地区乐器的销售和音乐培训的开设。
- 推进中南美、中近东以及非洲的市场开拓。





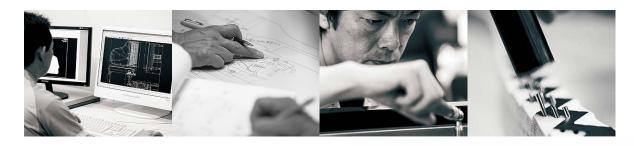
印度加尔各答市

#### 第6次中期经营计划 重点战略



### ■增强产品与服务力

- 为了提高 "Shigeru Kawai" 等钢琴的质量和 竞争力、追求提高客户满意度,继续开展素 材和基础研究开发。
- 加强混合型产品和数码钢琴的开发,追求触 感和音质。
- 为了适应市场需求,在生产部门建立产品规 划和开发职能。
- 加强面向中国的产品开发。
- 为了在市场份额较小的地区实施业务战略, 提高产品开发的力度和速度。







**AURES** 

**NOVUS NV10** 

### 第6次中期经营计划 重点战略



### ■增强产品与服务力

- 通过加强与国际钢琴比赛、钢琴家和艺术家的关 系,提高品牌力。
- 培育MPA (钢琴调律大师),加强售后服务,以 提高客户满意度。
- 建立一个包括产品规划、设计和推广宣传在内的 综合管理体制,以加强品牌营销。



SHIGERU KAWAT

### 第6次中期经营计划 重点战略



### ■提高生产力

加强全球化且灵活的生产体制,并重点进行设备投资,以进一步改善QCD\*。(\*质量、成本、交付)

### 钢琴

- 在公司的本社工厂——龙洋工厂,将河合独一无二的技术传承给下 一代,并开展全球化的钢琴生产,打造百年品牌。
- •加强Shigeru Kawai Grand Piano生产线的创新与生产能力。
- 引进新的生产系统,推进成本管理与生产优化,及时灵活地应对经 济环境的变化。

### 数码钢琴

- 为了应对全球、尤其是中国的销售增 加,增强生产体制。
- 推进内制化生产,并持续开展降低成 本活动。



河合印度尼西亚第3工厂

### 第6次中期经营计划 重点战略



### ■增强组织力

### 为了河合集团的中长期飞跃发展,提高员工的专业性和多样性。

- 引进并推进"健康经营(健康与生产效率管理)", 使员工能够生机勃勃地发挥才干。
- 根据工作岗位扩充教育和培训计划,提高专业知识 和能力。
- 实施支援制度与推进工作方式改革,以便女性能够 兼顾工作与育儿及家人护理并发挥才干。
- 推进可活跃于全球舞台的人才培育。

### 增强经营基础

- 加强旨在增长的跨部门组织体制与管理流程。
- 提高整个公司的生产效率,推进常规工作的高效化。





## 事业战略

### 第6次中期经营计划 事业战略



### ■音乐教育和调律事业的海外拓展

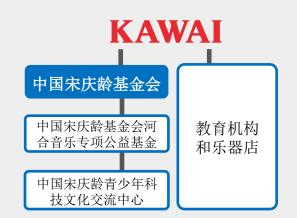
推进基础建设,以提高河合的综合品牌力

### 中国



### 音乐培训事业

- 加强与中国宋庆龄基金会的业务 合作。
- 基于多样化需求开发课程。
- 组织经河合认证的老师。
- 扩大实施培训的教育机构和乐器 店的区域。



### 调律事业

- 扩大与中国乐器协会合作, 拓展钢琴调律师培训事业。
- 扩大调律承接业务。



### 东南亚



### 第6次中期经营计划 事业战略



### ■素材加工事业

### 金属事业

- 加强生产体制,应对无级变速箱零部件订单的增加, 这需要18亿日元的投资(3年总额)。
- 加强新产品的开发和销售渠道,应对电动汽车的发 展。



### 涂装事业

开发独自的涂装技术,并通过提高成本竞争力扩大客 户订单。



### 第6次中期经营计划 主要业绩目标

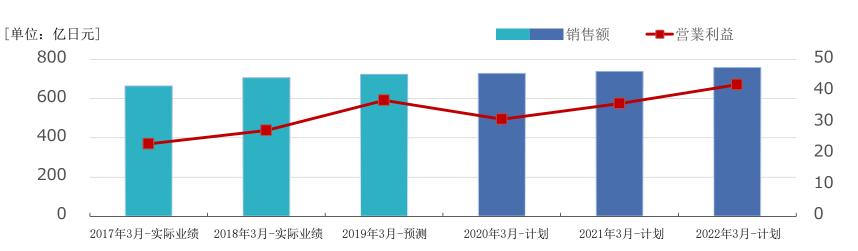


| 1 | L绩推    | 移   |
|---|--------|-----|
|   | ムインミコロ | ムイン |

| [单位: 化 | 乞日元] |     |       | 2019年3月-预测         | 2020年3月-计划         | 2021年3月-计划         | 2022年3月-计划         |
|--------|------|-----|-------|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| 销      | 1    | 善   | 额     | 725.0              | 730.0              | 740.0              | 760.0              |
| 利      |      |     | 润     | 37.0               | 31.0               | 36.0               | 42.0               |
| 利      | Ý    | 闰   | 率     | 5.1%               | 4.2%               | 4.8%               | 5.5%               |
| 经      | 常    | 利   | 润     | 39.0               | 31.0               | 36.0               | 42.0               |
| 本      | 期    | 争 利 | 润     | 21.0               | 19.0               | 22.5               | 26.5               |
| R      | (    | 0   | Е     | 8.7%               | 7.5%               | 8.3%               | 9.2%               |
|        |      | 仁率  | 美元 欧元 | 110.4日元<br>130.4日元 | 110.0日元<br>125.0日元 | 110.0日元<br>125.0日元 | 110.0日元<br>125.0日元 |

本期净利润是本期归属于母公司股东的净利润。

### 销售额与利润推移



### 第6次中期经营计划 主要业绩目标

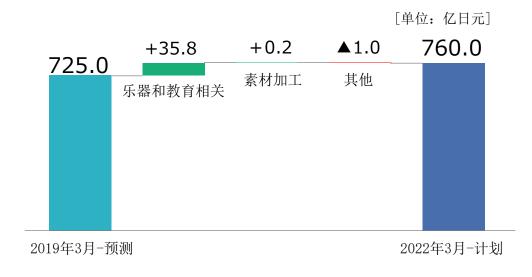


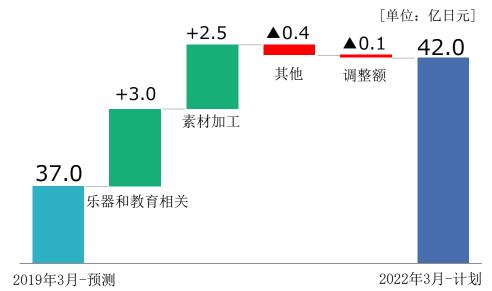
|           |              |            |            | [单位:亿日元]    |
|-----------|--------------|------------|------------|-------------|
| 各事业类别的销售额 |              | 2019年3月-预测 | 2022年3月-计划 | 3年销售增长<br>率 |
|           | 乐器和教育<br>相 关 | 590.7      | 626.5      | +6.0%       |
|           | 素材加工         | 100.8      | 101.0      | +0.1%       |
|           | 其 他          | 33.5       | 32.5       | ▲2.9%       |

### 各事业类别的利润

|              | 2019年3月-预测 | 2022年3月-计划 | 3年销售增长<br>率 |
|--------------|------------|------------|-------------|
| 乐器和教育<br>相 关 | 28.5       | 31.5       | +10.5%      |
| 素材加工         | 8.8        | 11.3       | +28.4%      |
| 其 他          | 0.2        | ▲0.2       | _           |
| 调整额※         | ▲0.5       | ▲0.6       | _           |

[单位: 亿日元]

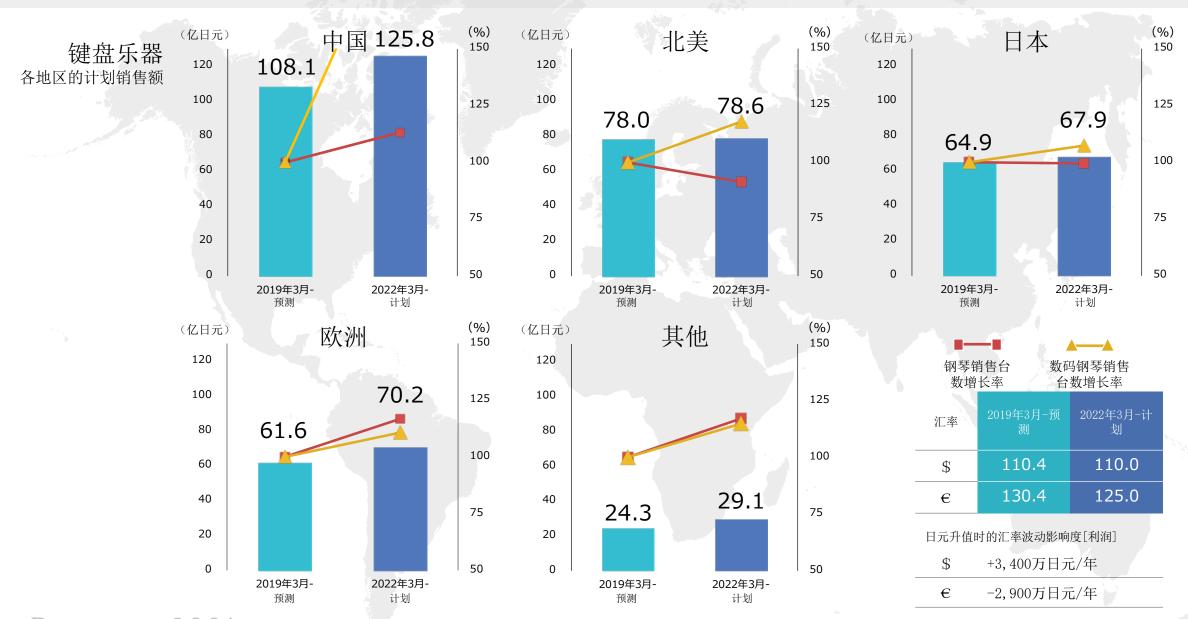




<sup>※ &</sup>quot;调整额"是指个业务别间贸易抵消,不分配给各业务的全公司费用。

### 第6次中期经营计划 主要业绩目标





### 第6次中期经营计划 提升企业价值



[单位, 亿日元]

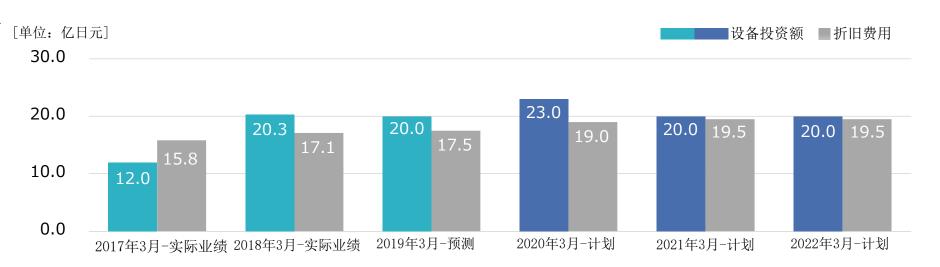
### ■设备投资

为了增长的积极投资

| 2019年3月- | 2020年3月- | 2021年3月- | 2022年3月- |  |
|----------|----------|----------|----------|--|

|         |                          | 2019年3月-<br>预测 | 2020年3月-<br>计划 | 2021年3月-<br>计划 | 2022年3月-<br>计划 |
|---------|--------------------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| 乐器和教育事业 | 生产设备、店面改造、新开<br>设音乐培训班等。 | 10.0           | 11.5           | 10.0           | 13.3           |
| 素材加工事业  | 金属事业生产设备等。               | 6.0            | 7.5            | 8.3            | 6.3            |
| 其 他     | 公司内部信息技术投资等。             | 4.0            | 4.0            | 1.7            | 0.4            |
|         | 合计                       | 20.0           | 23.0           | 20.0           | 20.0           |

### 资本投资折旧推移

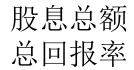


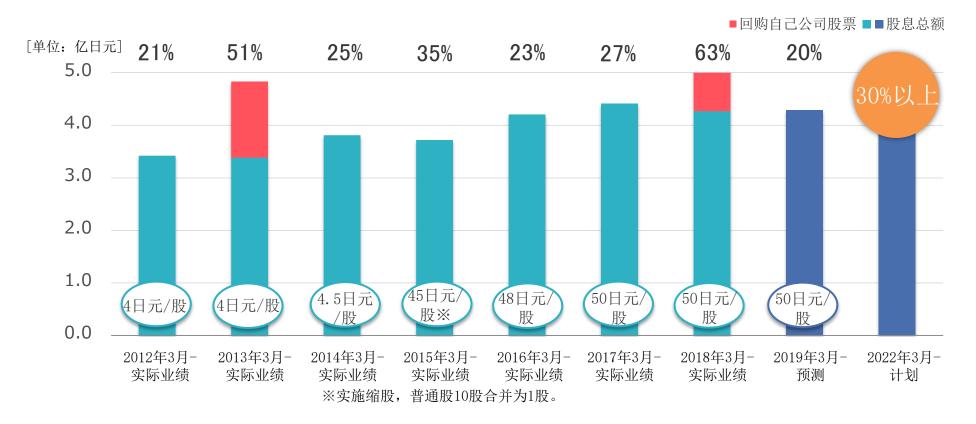
### 第6次中期经营计划 提升企业价值



### ■回报股东

## 基本方针 目标总回报率30%。





### 第6次中期经营计划 提升企业价值



### ■ESG (环境、社会和公司治理) 措施

河合集团为创建可持续社会做贡献的活动

### 环境

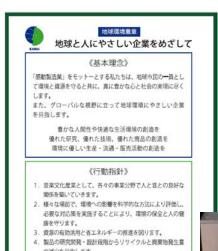
• 为了保护环境与资源,整个河合集团积极采取措施,优先 采购对环境影响小的材料和产品,开展植树造林活动等。

### 社会

• 作为乐器制造商,通过提供SHIGERU KAWAI国际钢琴比赛等 机会、培育年轻音乐家并提供支持。并在各国国家开展音 乐普及活动,为音乐文化做贡献。

### 公司治理

• 致力构建高透明度的公司治理体制,打造百年品牌,实现 可持续增长。



- 環境の保全活動に関し、国内外の要請に応え、地域との対 生を目指して積極的に参画し、保護対策を実施します。







在本资料中阐述的本公司目前的计划与业绩预测,是根据本资料制作时点能够获取的信息。实际业绩可能会因经济形势等各种因素而发生很大的变化,请加以注意。